



Veilige oplossingen voor Wondgenezing en Infectiebestrijding

BiologiQ Nieuwsbrief Januari 2019

“BiologiQ is een verademing en brengt wat extra’s in de wondmarkt”

Raymond van Gerwen 1 jaar bij BiologiQ

Deze maand is het een jaar geleden dat Raymond van Gerwen bij BiologiQ in dienst kwam als opvolger van de naar Malta vertrokken Rob de Klijn.

Raymond is de productspecialist voor de regio Zuid- en Oost-Nederland. Hoe kijkt hij terug op zijn eerste jaar bij BiologiQ?



Abdomen

Eerst maar even een bio’tje, voor wie nog geen kennis heeft kunnen maken met Raymond. Na het behalen van zijn HBO-V, combineerde hij werk met een vervolgopleiding wondverpleegkundige aan het Radboud UMC, die hij in 2016 succesvol afrondde. Waarom die keuze voor wondzorg? Raymond: “Als verpleegkundige op de couveuse-afdeling werd ik al geconfronteerd met wonden bij kleine kinderen. Dat was aangrijpend, maar wekte tegelijkertijd mijn belangstelling voor het onderwerp wondzorg. Ik werkte ook regelmatig op de afdeling neurologie. Daar kwam ik mijn eerste *woundmanager* tegen, al kijkend in het abdomen van een patiënt. Wondzorg sprak me echt aan, vandaar dat ik er professioneel in verder wilde. Maar tegelijk zocht ik ook meer uitdaging, in het ziekenhuis zijn er toch wel erg veel regels waar je je aan moet houden, vond ik. Daarom heb ik een aanvullende commerciële opleiding gevolgd aan het College Healthcare (toen nog Sales College) in Barneveld. Vervolgens heb ik bij twee grote farmaceutische concerns gewerkt. Bij de een voorzag ik medici van cardiovasculaire informatie. Bij de laatste deed ik onder meer ervaring op met verschillende NPWT-systemen en een basisproductlijn voor wondzorg. Ik heb er veel geleerd, omdat ik te maken had met zorgverleners op ok’s en andere ziekenhuisafdelingen. Maar ook in de thuiszorg, waar ik bij patiënten over de vloer kwam.”

Wens vervuld

Waarom de overstap naar BiologiQ, begin vorig jaar?
Raymond: “BiologiQ was mij al opgevallen toen ik pas in de

Totaalconcept in Actief Wond Management

BiologiQ biedt een uniek totaalconcept in wondmanagement, gebaseerd op de laatste inzichten in de biologie van de (complexe) wond. Met innovatieve Bio-Actieve productoplossingen die elkaar onderling aanvullen en gericht zijn op het stimuleren en ondersteunen van het eigen regeneratief vermogen van het menselijk lichaam. Zo dragen wij bij aan kortere behandel tijden en een betere kwaliteit van leven voor de patiënt.

wondzorg actief was. Goede producten, die meestal doen wat ze beloven. En die innovatief zijn, zodat ze bijdragen aan wondgenezing in plaats van alleen maar wondzorg. Het was dus al langer een wens van mij om bij dit bedrijf te werken. Kennelijk waren er méér mensen in de wondzorg die BiologiQ bij mij vonden passen – en omgekeerd. Toen de vacature online kwam, ben ik namelijk door diverse wondconsulenten voorgedragen! Alsof het zo moest zijn”.

Verder kijken dan product

Inmiddels zijn we een jaar verder. Logische vraag: hoe kijkt Raymond daarop terug? “BiologiQ is een verademing! We hebben mooie producten, waar ik 100% achter sta. De innovatie, nieuwe ontwikkelingen die hun weg vinden naar specifieke wondgenezingsproducten. Maar ook: verder kijken dan die producten, meedenken met wondzorgprofessionals en patiënten. In die gesprekken kan ik hopelijk een bijdrage leveren, zowel aan individuele gevallen als aan het beleid.” Tot slot: wat viel Raymond het meest op bij BiologiQ? “BiologiQ is een kleiner, gespecialiseerd bedrijf. De lijnen zijn hier écht korter, zodat er veel sneller beslist kan worden. BiologiQ is ook heel patiëntgericht. We kunnen in elke situatie meedenken, we krijgen eerlijke informatie, maar geven die zelf ook. Zelfs als dat betekent dat onze producten in specifieke gevallen niet de meest geschikte zijn. Verder kijken dus dan het eigen assortiment, in het belang van de patiënt.”

Aldanex rukt op in Frankrijk

Aldanex is bezig ‘ontdekt’ te worden door de Franse zorgsector, zo bleek tijdens het recente Journées Cicatrisations 2019, dat van 20 tot en met 22 januari werd gehouden in het Palais des Congrès de Paris. BiologiQ directeur Hans Willemsen was erbij



Succes en samenwerking

Hans legt uit: “Aldanex is ons eerste product onder eigen merk, met de verkooprechten voor geheel Europa. Hierdoor zijn we dus niet gebonden aan alleen maar de Nederlandse markt, of de Benelux. Inmiddels zijn we actief in 12 Europese landen waar we samen met nationale of regionale distributeurs optrekken om Aldanex in de markt te zetten. In Frankrijk zijn we inmiddels een jaar of vier actief en ...

[Lees verder op de volgende pagina >](#)



INNOVATION IN (BIO)ACTIVE WOUND MANAGEMENT

Veilige oplossingen voor Wondgenezing en Infectiebestrijding

BiologiQ Nieuwsbrief Januari 2019

Vervolg: Aldanex rukt op in Frankrijk

.. werken we samen met Mercure, een jonge en nog niet zo grote, maar enthousiaste partner. Het werkterrein van Mercure bevindt zich voornamelijk in de regio Groot-Parijs. Onlangs haalde het bedrijf daar een groep van maar liefst 39 samenwerkende ziekenhuizen binnen als Aldanexklant.

Sinds enige tijd werkt Mercure samen met Inresa, een nationaal opererende distributeur. Dat blijkt een gouden greep, want inmiddels wordt Aldanex in steeds meer ziekenhuizen en instellingen in geheel Frankrijk ingezet. Dat zien we natuurlijk terug in de Aldanex verkopen. Voor Mercure was het ook aanleiding om voor het eerst een stand te nemen op de Journées Cicatrisations. Dat is een wondzorgcongres dat je kunt vergelijken met ons WCS-congres. Frankrijk kampt natuurlijk met dezelfde vergrijzingsproblemen als Nederland en andere westerse landen. Op het congres was daarom veel aandacht voor IAD (incontinentie-gerelateerd vochtletsel) en moderne producten voor de preventie en behandeling daarvan. Ik heb met eigen ogen gezien hoeveel belangstelling congresbezoekers hadden voor Aldanex. En uiteraard was het ook een mooie gelegenheid om de banden met onze Franse collega's weer wat nauwer aan te halen."

Op de foto bij dit artikel staan de beide business partners van Mercure: Emmanuel San Emeterio en Sébastien Perrin.

Actie Nanogen verlengd en uitgebreid

Eind vorig jaar kwam BiologiQ met een actie om wondzorgprofessionals in staat te stellen kosteloos

ervaring op te doen met Nanogen. Blijkens geluiden uit de markt vonden sommige wondzorgprofessionals het jammer dat Nanogen Aktigel niet bij het actie-aanbod was betrokken. Om dat goed te maken wordt de actie verlengd én uitgebreid.

Het nieuwe aanbod

Zo lang de voorraad strekt stelt BiologiQ aan geïnteresseerde wondzorgprofessionals gratis een Nanogen kennismakingspakket ter beschikking. Dit bestaat uit een doos van 10 Nanogen Aktiv wonddressings (formaat 3 x 3 cm), **plus een flacon met 15 ml. Nanogen Aktigel**, samen voldoende voor tenminste één complete wondbehandeling. De dressing bestaat uit 100 procent natuurlijk nanovezelmateriaal van



State of the Art Wound Healing

plantaardige oorsprong, waaruit via een uniek procedé een nanomembraan is verkregen. In de wond verspreidt dit minuscule nanovezels, die een extracellulaire matrix vormen of versterken. Nanogen Aktigel wordt geproduceerd uit hetzelfde plantenextract, maar wordt -door de gelvorm- snel door het wondbed geabsorbeerd. De combinatie met Nanogen Aktiv kan een 1 + 1 = 3 effect opleveren. De gel kan echter ook worden gebruikt in combinatie met andere wonddressings. Op www.biologiQ.nl vindt u meer informatie over de werking, indicaties en aanbrengingswijze van beide producten. Desgewenst kunt u de hulp inroepen van een BiologiQ productspecialist, voor advies over -en zo nodig ook begeleiding bij- het inzetten van Nanogen op een problematische wond.

Geïnteresseerd? Bel BiologiQ of neem rechtstreeks contact op met de BiologiQ productspecialist voor uw regio.

Oratie professor zorgeconomie: 'winst niet altijd verkeerd'



Op 18 januari jl. aanvaardde prof. Marco Varkevisser zijn nieuwe leerstoel Marktordening in de Gezondheidszorg aan de Rotterdamse Erasmus Universiteit. In zijn oratie ging hij in op het wankel evenwicht tussen overheidssturing en de vrije marktwerking in de gezondheidszorg.

Tussen overheid en markt

Om de zorg zowel goed en toegankelijk als betaalbaar te houden, vertrouwt de gezondheidszorg steeds meer op marktprikkels. De gedetailleerde aanbod- en prijsregulering van de overheid bij de afstemming van vraag en aanbod van zorg maken meer en meer plaats voor de concurrentiemechanismen van de vrije markt. Zorgaanbieders (ziekenhuizen voorop), moeten méér doen dan vroeger om de voorkeur van patiënten te winnen. Prijzen staan niet langer vast, maar zijn onderhandelbaar geworden. Vaste budgetten maken plaats voor prestatieafhankelijke inkomsten. Marktwerking moet leiden tot betere zorg tegen een betere prijs. Maar... de zorg is geen gewone markt. De overheid heeft de plicht burgers te beschermen en houdt dus een belangrijke controlerende rol. Dat maakt het vinden van de juiste balans tussen marktwerking en overheidsingrijpen zo complex. Maar ze staan niet onverzoenlijk tegenover elkaar, stelt Varkevisser. Niet voor niets gaf hij zijn oratie de titel mee 'Hand in hand'.

Nooit goed

Het gaat om de juiste combinatie van regelgeving en naleving door de overheid aan de ene kant, met aan de andere kant ...

[Lees verder op de volgende pagina >](#)



Vervolg: Nieuwe professor zorgconomie..

.. nog genoeg ruimte om te ondernemen voor zorgpartijen. Daar hoort ook het maken van winst bij, dat nu officieel nog verboden is en waar veel mensen moeite mee hebben. Niet helemaal terecht, vindt Varkevisser: "dat gebeurt nu ook al! Kijk maar naar de vrijgevestigde medisch specialisten. Die zijn niet gehouden aan het winstverbod. Winst is overal in de gezondheidszorg. Dat is niet per definitie slecht. De prijs die we voor het huidige verbod betalen, is dat er nu allerlei schimmige constructies worden bedacht om toch die winst uit te keren." Het is duidelijk: de perfecte balans is er (nog) niet. Niet voor niets kreeg het interview in het Financieele Dagblad waarin deze uitspraak van Varkevisser voorkomt, de titel mee: "Het zorgstelsel is als het weer: het is nooit goed."

Bronnen: fd.nl, eur.nl

Nieuwe biomaterialen sturen 'helende eiwitten' voor betere wondgenezing



Onderzoekers aan het Imperial College, Londen, hebben een molecuul ontwikkeld dat bestaande, door de mens gemaakte (wondzorg)materialen laat communiceren met het natuurlijke regeneratieve systeem van het lichaam. Die interactie tussen biomateriaal en omringende weefsels blijft in stand gedurende de verschillende fases van het wondgenezingsproces. Het team spreekt van 'een nieuwe generatie materialen die actief met weefsels samenwerken om de genezing te sturen'.

TrAP technologie

In reactie op een wond ontstaan er collageenraamwerken ('scaffolds'), waar cellen doorheen kruipen 'als spinnen in een web'. Door de aanraking met dat web worden verborgen proteïnen geactiveerd, die daarop beginnen met het repareren van beschadigd weefsel. Deze natuurlijke functie wordt overgenomen door de nieuw ontwikkelde moleculen, die bekend staan als 'traction force-activated payloads (TrAPs)'. De onderzoekers vouwden de DNA-segmenten tot 3-dimensionale vormen ('aptamers'), die zich stevig hechten aan proteïnen. Daaraan bevestigden ze een multifunctionele 'handgreep', die cellen aan één kant kunnen 'beetpakken', om vervolgens de andere kant te bevestigen aan een raam-

werk, bijvoorbeeld collageen. Bij het testen bleek dat het trekeffect van cellen aan de TrAPs deze deed ontrollen 'als schoenveters', naarmate de helende eiwitten geactiveerd werden. De functie van deze eiwitten is weer het instrueren van genezende cellen om te gaan groeien en delen. Het team ontdekte ook dat ze de 'celgreep' konden veranderen, om weer andere specifieke, helende eiwitten te activeren, afhankelijk van de celconstellatie van het moment. Dit maakt het mogelijk de TrAPs zodanig 'smart' te laten functioneren, dat er in elke fase van het wondgenezingsproces precies de juiste interactie plaatsvindt met precies het juiste celtype.

Perspectieven

Volgens het researchteam is dit de eerste keer dat helende eiwitten werden geactiveerd door het gebruik van verschillende celtypes in mensgemaakte materialen, in nabootsing van het natuurlijke wondgenezingsproces. Omdat de techniek is aan te passen aan uiteenlopende celtypes, zijn de mogelijke toepassingen in de wondgenezing legio. Dat opent nieuwe perspectieven voor therapeutisch gebruik bij onder meer stagnerende diabetische wonden. Een groot voordeel van TrAPs is dat ze volledig mensgemaakt zijn, dus gemakkelijk te reproduceren in andere laboratoria en op industriële schaal te produceren. Door hun veelzijdige potentie valt daarnaast te denken aan nog allerlei andere toepassingen. Omdat de benodigde aptamers al langer in gebruik zijn als geneesmiddel en dus bewezen veilig (en al goedgekeurd!) zijn, kunnen concrete producten sneller de markt bereiken. Tot slot een citaat van één van de onderzoeksleiders: "Deze manier van intelligente, dynamische wondgenezing is effectief in elke fase van het helingsproces, geeft het lichaam goede kansen om te herstellen en is op termijn breed inzetbaar op de meest uiteenlopende wondtypes."

Bron: sciencedaily.com. Artikel: *Stesjkalová A et al. Biologically Inspired, Cell-Selective Release of Aptamer-Trapped Growth Factors by Traction Forces. Advanced Materials, 2018.*

Dermatoloog draait mee met huisarts: goed voor alle partijen



Gedurende een aantal maanden onderzocht Peter Arnold, dermatoloog bij het Ziekenhuis Gelderse Vallei, een groot aantal patiënten in de praktijkruimte van hun eigen huisarts. Deze interessante pilot werd gefinancierd door zorgverzekeraar Menzis.

Win-win-win

Gedurende de pilot draaide Peter Arnold om de twee weken een middag mee bij drie verschillende huisartspraktijken in ...

Lees verder op de volgende pagina >

Vervolg: Dermatoloog draait mee met huisarts..

.. Renkum en Heelsum. Samen met de huisarts onderzocht hij patiënten met verdachte huidafwijkingen op mogelijke kansrisico's. De werkwijze beviel zowel de patiënten als de huisartsen en specialist. De eerste groep hoeft niet te wachten op een afspraak in het ziekenhuis en kan dus sneller geholpen worden bij de eigen huisarts. Dat scheelt ook nog eens in het eigen risico. Voor de huisarts betekent deze vorm van ad hoc samenwerking dat hij/zij nuttige ervaring kan opdoen met het beoordelen van 'verdachte plekjes' op de huid. De dermatoloog kan handvatten aanreiken om onderscheid te maken tussen relatief onschuldige huidafwijkingen en symptomen die vragen om doorverwijzing naar de dermatoloog. En de laatste is zo minder tijd kwijt aan patiënten die eigenlijk geen specialist nodig hebben.

De pilot levert kortom een win-win situatie op voor alle betrokken partijen. Vanaf deze maand wordt de proef daarom uitgebreid naar meerdere dermatologen en huisartspraktijken in de regio.

Bron: zn.nl

Fors lagere zorgkosten meevaller voor kabinet



In 2018 vielen de overheidsuitgaven € 3,7 miljard lager uit dan eerst begroot. Het kabinet ging in de miljoenennota al uit van € 2,7 miljard minder uitgaven,

maar daar kwam dus nog € 800 miljoen bij, onder andere door de goed draaiende economie. Bijna de helft van de meevaller blijkt op rekening te komen van lagere zorguitgaven in het afgelopen jaar.

Anderhalf miljard

De cijfers zijn te vinden in de Najaarsnota, die het kabinet eind vorig jaar naar de Tweede Kamer stuurde. In de Miljoenennota werd al uitgegaan van lager uitvallende zorgkosten, maar nu blijkt de meevaller maar liefst rond de € 1,5 miljard te bedragen. Er werd vooral minder uitgegeven aan wijkverpleging, eerstelijnszorg, ggz en medicijnen. De totale zorgkosten kwam voor 2018 uit op rond de € 76 miljard euro.

Bron: fd.nl

Het BiologiQ Kenniscentrum

Het Kenniscentrum op de website van BiologiQ bevat productinformatie, wetenschappelijke studies, onderzoeksresultaten en andere relevante informatie over alle producten in het BiologiQ leveringsprogramma.

BiologiQ bellen?

Gebruik het juiste nummer!



Ruim een jaar na de wijziging zijn er nog steeds relaties die BiologiQ proberen te bellen op het oude nummer (055 - 368 44 50). Het correcte telefoonnummer is: 055 - 368 44 60. We verzoeken u vriendelijk dit zo nodig in uw administratie aan te passen.

BiologiQ?: 055 - 368 44 60 !

Congres agenda

De komende maanden is BiologiQ betrokken bij en/of vertegenwoordigd op de volgende vakbijeenkomsten:

5 februari 2019

Erasmus Opleidingsmarkt.

MC Zorgacademie, Rotterdam. BiologiQ productspecialisten beantwoorden vragen van studenten om hen te helpen beargumenteerde keuzes te maken voor een wondproduct, passend bij specifieke situaties. Locatie: Erasmus MC, R'dam.

7 februari 2019

VS & PA Congres.

Stichting KOH (geaccrediteerde nascholing voor huisartsen). Speciaal thema: ouderen mishandeling. Verspreid over de congresdag kunnen deelnemers 4 uit 8 'paralelsessies' kiezen. Onderwerpen o.a. 'Spoedklachten' en wondzorg. Locatie: Social Impact Factory, Vredenburg 40, Utrecht.

6 maart 2019

Erasmus Opleidingsmarkt.

MC Zorgacademie, Rotterdam. BiologiQ productspecialisten beantwoorden vragen van studenten om hen te helpen beargumenteerde keuzes te maken voor een wondproduct, passend bij specifieke situaties. Locatie: Wenckebach Instituut, UMC Groningen.

BiologiQ. Vernieuwend in wondgenezing

Bezoek onze website > www.BiologiQ.nl
met Kenniscentrum voor klinische studies en publicaties

Goede Logistiek. Innovatieve concepten. High Quality.